**Компания «Сеймартек» - чем мы занимаемся.**

Мы оказываем услуги по рекламе и продвижению сложных промышленных продуктов перед специализированной аудиторией. Для этого проводим мероприятия по промышленной тематике – конференции, выставки.

Организуем конференции, на которых наши клиенты могут встретиться со своими слушателями. Поскольку предприятиям выгодно показывать свою продукцию на наших мероприятиях, они оплачивают услуги по участию.

Рынок развитый, для многих предприятий участвовать в конференциях и выставках – это обычное дело. А наше дело – сделать наши мероприятия полезными.

**Вакансия: менеджер по продажам.**

Объект продаж: рекламные возможности по участию в конференциях (выступление с докладом, выставочные стенды и т.д.).

Общаться с клиентами в основном по телефону, общение в основном с руководителями компаний или с руководителями по маркетингу, с целью продажи наших услуг.

Оплата: оклад 10.000 р. + проценты с продаж (средняя сумма зарплаты в компании около 30.000 р. Средний чек по зарплате в компании означает, что новички и менее активные сотрудники могут получить меньше, но более активные получают 40-50 и до 100.000 р. Последняя сумма – это скорее исключение, но это реальный факт в нашей компании).

**Вакансия: менеджер по работе с отраслевыми компаниями.**

Суть работы – приглашение необходимых лиц от предприятий на конференции (например, главных инженеров горнодобывающих компаний).

Необходимо общаться с необходимыми сотрудниками предприятий (рассылка официальных приглашений, звонки по телефону), приглашать на бесплатной основе в качестве гостей. Доносить до них суть программы мероприятия и т.д.

Оплата: оклад 15.000 + премия за количество приглашённых участников (также следует ориентироваться на среднюю зарплату в 30.000 р. в компании.).

**Из числа плюсов работы у нас:**

- Вы будете общаться с руководителями различных компаний. Очень интересные разные люди, плюс косвенно можно у них многому научиться.

- Вы увидите, какое огромное количество продуктов сейчас продаётся, и какими разными вещами занимаются многие компании. Это очень сильно расширяет кругозор. Увидите рынок.

- Мы хотим платить в зависимости от эффективности сотрудника. Поэтому, если вы активно работаете на результат, будете получать достойное вознаграждение.

**Требования (для обеих вакансий):**

- общительность;

- грамотная речь, образование (уровень образования должен быть достаточным для общения с руководителями предприятий);

- обучаемость, желание узнавать новое, стремление к развитию;

- ориентация на результат;

- умение справляться с трудностями, стрессоустойчивость (вам поможет в работе);

- стремление к качеству, имеется в виду и конкретно в вашей работе, и желание работать в компании, которая оказывает качественные услуги.

- проактивность – предпочтение сотрудникам, которые сами предпочитают быть активными, и такие сотрудники будут у нас больше зарабатывать.

Опыт работы и специальная подготовка в сфере продаж и переговоров не обязательны – обучим необходимому в ходе работы.

**Условия работы (для обеих вакансий):**

- График 5/2 стабильно, рабочий день с 10 до 18 (перерыв с 14 до 15). Выходные, праздничные дни, отпуска – официально.

- Трудоустройство официальное.

- Вводное обучение и наставничество на первое время для новых сотрудников.

- Испытательный срок – 1 мес. (оплата на испытательный срок такая же, как у прошедших испытательный срок).

Все вопросы по телефону и на собеседовании в офисе.

ООО «Сеймартек»

Павел Пономарчук

89514703784

pp@seymartec.ru

Офис: г. Челябинск, проспект Победы, д. 160, офис 502.